

Hola profesor, buenas tardes pero sé que cuando me puedas mirar en lo que hay que hacer porque necesito GLORIA TORRES PEREZ 2020-10-14 21:11:29. Hola muy buenas noches que pena que no los conteste les comento desde ingresar a la plataforma en el menú de contenido del programa y descargarlas respectivas guías de aprendizaje y su material de apoyo para que realicen las actividades; además estar muy pendientes de los anuncios para saber la hora y fecha de las sesiones puntuales cualquier inquietud con mucho gusto.

BENVENIDA ARTURO - Comenta:
Buenas tardes Gloria, espero todo en casa y con su familia este muy bien; quería consultar si es posible habilitar las evidencias pero no supe como ingresar bien a la plataforma. Me excuso de adelantarme, mid GRACIAS GLORIA ISABEL PEREZ 2020-10-14 21:09:38. Hola Brajan muy buenas noches le comento que las actividades ya están habilitadas para que puedan subsistir a la plataforma si de pronto no le deja por favor tome un pantallazo y envíamelo para saber cómo ayudarle muchas gracias.
2020-10-14 21:09:38

KATHERINE - CRONOGRAMA:
BUENAS TARDÉS QUISIERA CONOCER EL CRONOGRAMA SI TENGO LAS FECHAS PARA ENTREGAR LAS ACTIVIDADES. GRACIAS GLORIA ISABEL PEREZ 2020-10-13 11:28:31. Hola buenas días Caro que en el transcurso de día estare enviando el cronograma de actividades y las fechas de las sesiones en línea bienvenida KATHERINE VELASQUEZ 2020-10-13 15:43:31. gracias GLORIA ISABEL PEREZ 2020-10-13 15:55:12. Con gusto hez resto de día
2020-10-13 15:55:12

LEIDI MARCELA - Querro Saber Mis Horarios De Estudio:
Buenos Días Soy Leidy Marcela Riveiro: Quiero Que Por favor Me Oriente En que Días En que Horas Son Mis Clases? Por qué Plataforma Puedo Entrar A Las Clases Descubra La Molestia, Estoy Un Poco Perdenida GLORIA ISABEL PEREZ 2020-10-13 15:53:14. Hola buenas tardes Leidy tranquila entra a contenido del curso y descarga las guías y el material de apoyo para que cuando no entiendas algo con mucho gusto te lo hago mucho Ameno.
2020-10-13 20:53:54

KAREN NICOLL - HORARIOS e INFORMACIÓN:
Buenos Días Instructora Gloria, Me inscribí en el curso de CRM hace poco me enviaron el correo electrónico la confirmación del ingreso al curso la primera vez ingrese pero no me dejo, el segundo día si me dep pero me encontré solo con exámenes y clases adelantadas por favor cubrir me podría indicar los horarios para poder ingresar a las clases. Gracias espero pronto la respuesta GLORIA ISABEL PEREZ 2020-10-13 11:31:42. Hola Karen mira recuerda que está complementario es virtual y debes ir realizando las actividades que están en el contenido del curso no obstante yo le estare guiando y retroalimentando las actividades desarrolladas, también debes estar pendiente de los anuncios y de las fotos Bienvenida y mucho Ameno.
2020-10-13 18:51:42

GRIEY GRACIELA - Pregunta:
Hola ? soy una aprendiz y quisiera saber cómo y cuándo empezamos el curso GLORIA ISABEL PEREZ 2020-10-13 11:29:40. Hola Griey El complementario ya inicio debas estar muy pendiente de los diferentes anuncios y entrar al contenido del curso para que realices las actividades Bienvenida.
2020-10-13 15:29:40

CARLOS WALTER - MENSAJES EN SPAM:
Estimada profesora, Hoy me ha llegado la notificación de no aprobado en tu curso. Extrañado con el mensaje he revisado los correos y me he dado cuenta que todos los mensajes correspondientes al curso se fueron para el spam y yo no me di cuenta. Realmente no sé si tipo de persona que no aprueba o cursa, o si nunca la historia me dará cuenta que muchas veces por imprevistos he tenido que retirarme, pero nunca desistiendo. Me siento muy apenado con usted y también muy triste por haber perdido este curso. Por favor, le ruego me disculpe... No tengo más palabras. Cordialmente, Carlos Walter Fajauz moucaivallginal.com@GLORIA ISABEL PEREZ 2020-10-08 20:59:44. Hola Carlos gracias por tu compromiso lastimosamente como tu dices no aprobaste esperar poder colaborar en el próximo complementario.
2020-10-09 01:56:44

VIVIANA ANDREA - Terminación (falta):
Buenas tardes instructora, le quiero contar lo que me sucedió, tuve bastantes inconvenientes para ingresar, apenas hoy logre acceder pero me doy cuenta que hoy se termina el curso, queria preguntarle si existe alguna posibilidad de extender el curso y me deido volver a inscribir, le agradezco mucho por su atención GLORIA ISABEL PEREZ 2020-10-07 16:57:41. Hola Viviana la verdad si hoy terminamos lastimosamente si le recomiendo que te inscribes pero que estes muy pendiente de la iniciación del complementario para que no te vayas a pasar esto.
2020-10-07 21:57:41

Ver más

Terminium | Notificaciones x https://sena.terminio.la/califica: x SENA x Correo gloria.isabel.perez.muli: x Nueva pestaña x +

Aplicaciones SCDP 8

GLORIA ISABEL PEREZ

ya realiza los tres prófimo y los sub: espera la confirmación o me falta alguna actividad? GLORIA ISABEL PEREZ 2020-09-06 18:34:55. Hola Mariana ya queda todo al día felicitaciones. 2020-09-06 18:34:55

DANIELA - Pregunta sobre actividad 2. Buenas tardes, es que tengo un pequeño problema con la actividad 2 ya que yo soy estudiante por ende no tengo un conocimiento amplio ni acceso fácil a indicadores de una empresa, no sé si puede escoger aleatoriamente desde mi perspectiva o solo se pueden indicadores reales que ya estén siendo aplicados a algún proceso. Espero su respuesta. GLORIA ISABEL PEREZ 2020-09-30 09:58:05. Hola la idea es que ya con los textos todos puedas desarrollar con tu conocimiento, como los aplicarías ya que en tu caso no trabajas aun entonces realizado por medio de un ejemplo. 2020-09-30 14:58:09

LIMBA MARCELA - CANCELAR MATRICULA. Buenas días profesora me gustaría cancelar este curso con usted sin que halla ninguna sanción ni nada. Gracias por la comprensión. GLORIA ISABEL PEREZ 2020-09-30 09:54:42. Hola Lima cual es el motivo te invito a que lo termines y te pongas al día con las actividades mucho ánimo. 2020-09-30 14:54:42

KAREN TATIANA - Reunión. Hola instructora buenas noches por donde me tengo que conectar para la Reunión que tenemos hoy no se como entrar me podrían ayudar muchas gracias. 2020-09-30 16:12:29

KAREN TATIANA - Urgente, novedad. Buen día instructora SENA, mi nombre es Jennifer Velasco Rincon, mamá de el aprendiz Karen Tatiana Baquero Velasco, quiero pedirle el favor me oriente que debemos hacer para lograr los objetivos, le comento, mi hija estudia el el colegio los ameros y hace parte del proceso de inclusión del mismo, motivo por el cual ella había visto un mensaje que decía que este curso comenzaba el 06 u 08 de octubre ya que que debió registrarse en dos al mismo tiempo, desafortunadamente no le va bien, hasta hoy que me di por entrar a mi y me di por entrada, me preocupa bastante ya que a mi también se me dificulta entender la plataforma, le digo mi número por si me puede asesorar de lo agradecería enormemente ya que es de suma importancia para nosotras aprender. Jennifer Velasco 3195644594. GLORIA ISABEL PEREZ 2020-09-30 11:06:17. Hola Karen que si con mucho gusto le direccionaré pero si se pudo que ingresen a las sesiones en línea programadas pues por ese medio podemos interactuar y dejar claro muchos puntos, además deben ponerse al día en las actividades mucho ánimo. 2020-09-30 18:06:17

MARELYN - link no deja entrar. MARELYN MONROY 2020-09-27 18:59:14. buenas tardes profesora no ora le faltaba parte al link y no me dejó entrar mi gracia. GLORIA ISABEL PEREZ 2020-09-28 06:38:18. Con gusto. 2020-09-28 11:38:18

SULEIMA - buenos días señora instructora gloria isabel peréz. la presente es para preguntarle que cosa puedo leer para recibir las evidencias por favor, mi número de tel es 3193033951. muchas gracias estare atenta. GLORIA ISABEL PEREZ. Hola buenos días no entiendo tu pregunta que pena. 2020-09-26 15:46:12

MARELYN - link no deja entrar. no me deja entrar. GLORIA ISABEL PEREZ. Hola buenos días, no vi tu mensaje pero necesito saber y al fin si pudo ingresar y si no para poder explicarte lo que reboalimentamos en la sesión sincrónica. 2020-09-26 15:45:03

WILMAR - Información. Buenas noches profesora isabel mi solicitud es información sobre la evidencia de la guía 1 no he recibido retroalimentación o calificación del Ensayo y la presentación de la empresa, muchas gracias por tu colaboración. Wilmar Cardona. GLORIA ISABEL PEREZ. Hola wilmar la retroalimentación la realizamos en las sesiones sincrónicas, estar pendiente de los anuncios para que puedas ingresar, sin embargo si también se realiza una anotación en las evidencias calificadas ya tendrás tu calificación. 2020-09-26 15:31:45

ANDREA CAROLINA - Curso: No tengo acceso. Hola Profesora Gloria, ¿cómo está? Un gusto, mi nombre es Andrea Porto. A mi no me había llegado información del inicio del curso y ahora que entro no tengo notas para hacer las actividades, ¿me podría ayudar, por favor? ¿de lo agradecería? GLORIA ISABEL PEREZ. Hola Andrea buenos días claro que si por favor necesito tu número de ficha lo pronto pues si no falta solo 12 días para terminar la complementaria. 2020-09-26 15:11:34

Escribe aquí para buscar

8:44 p.m. 15/10/2020

Terminium | Notificaciones x https://sena.terminio.la/califica: x SENA x Correo gloria.isabel.perez.muli: x Nueva pestaña x +

Aplicaciones SCDP 8

GLORIA ISABEL PEREZ

MARELYN - link no deja entrar. MARELYN MONROY 2020-09-27 18:59:14. buenas tardes profesora no ora le faltaba parte al link y no me dejó entrar mi gracia. GLORIA ISABEL PEREZ 2020-09-28 06:38:18. Con gusto. 2020-09-28 11:38:18

SULEIMA - buenos días señora instructora gloria isabel peréz. la presente es para preguntarle que cosa puedo leer para recibir las evidencias por favor, mi número de tel es 3193033951. muchas gracias estare atenta. GLORIA ISABEL PEREZ. Hola buenos días no entiendo tu pregunta que pena. 2020-09-26 15:46:12

MARELYN - link no deja entrar. no me deja entrar. GLORIA ISABEL PEREZ. Hola buenos días, no vi tu mensaje pero necesito saber y al fin si pudo ingresar y si no para poder explicarte lo que reboalimentamos en la sesión sincrónica. 2020-09-26 15:45:03

WILMAR - Información. Buenas noches profesora isabel mi solicitud es información sobre la evidencia de la guía 1 no he recibido retroalimentación o calificación del Ensayo y la presentación de la empresa, muchas gracias por tu colaboración. Wilmar Cardona. GLORIA ISABEL PEREZ. Hola wilmar la retroalimentación la realizamos en las sesiones sincrónicas, estar pendiente de los anuncios para que puedas ingresar, sin embargo si también se realiza una anotación en las evidencias calificadas ya tendrás tu calificación. 2020-09-26 15:31:45

ANDREA CAROLINA - Curso: No tengo acceso. Hola Profesora Gloria, ¿cómo está? Un gusto, mi nombre es Andrea Porto. A mi no me había llegado información del inicio del curso y ahora que entro no tengo notas para hacer las actividades, ¿me podría ayudar, por favor? ¿de lo agradecería? GLORIA ISABEL PEREZ. Hola Andrea buenos días claro que si por favor necesito tu número de ficha lo pronto pues si no falta solo 12 días para terminar la complementaria. 2020-09-26 15:11:34

MARELYN - link no deja entrar. MARELYN MONROY: que pena profesora pero no algo le faltaba link por que no me deja entrar. GLORIA ISABEL PEREZ. Hola buenas noches aun no has podido ingresar. 2020-09-26 11:15:41

DIEGO ALEXANDER - Sesión Sincrónica. Profesora me abra la sesión. 2020-09-25 12:05:15

YESSENIA LUCIA - Información De Enviar Evidencias. Estimada Profesora Cordial saludo Solicito de su amable colaboración, explicandome como ingreso las evidencia de las tareas. Quedo muy atenta a sus comentarios, muchísimas gracias. Cordialmente, Yesenia Lucia Villanar Puello Celular: 3206974184. GLORIA ISABEL PEREZ. Hola Yesenia buenas noches mañana te compartiré un paso a paso. 2020-09-25 02:18:07

YOLIMA ANDREA - Curso CRM. Buena Tarde. Hasta el día de hoy que ingreso a la plataforma veo que ya estoy inscrita al curso, me puedes indicar que debo hacer para que me llegue las notificaciones al correo de las actividades, y los encuentros que se tengan durante el curso. Agradezco su colaboración y me colocare al día con las actividades y demás. GLORIA ISABEL PEREZ. Con gusto así será, mira debes estar pendiente de la plataforma ingresando y revisando el cronograma de actividades, anuncios y foros. 2020-09-23 22:21:47

HEIDI PAOLA - Solicitud de tiempo. Buenas noches, tuve algunos inconvenientes familiares lo cual me impidió entregar a tiempo todo lo relacionado con la actividad 1, me gustaría saber si aun puedo presentar la evaluación. YOLIMA ANDREA PEREZ. Hola no te preocupes claro que si, lo importante es que te pongas al día en todo. 2020-09-23 09:52:17

Ver más

©2019 Terminium Todos los derechos reservados.

Escribe aquí para buscar

8:44 p.m. 15/10/2020

Terminium | Notificaciones x https://sena.terminio.la/califica: x SENA x Correo gloria.isabel.perez.munoz: x Nueva pestaña x +

Aplicaciones SCDP 8

GLORIA ISABEL PEREZ

MARELYN - link no deja entrar
MARELYN MONROY 2020-09-27 15:59:14. buenas tardes profesora no tra le faltaba parte al link y no me dejó entrar mi gracias GLORIA ISABEL PEREZ 2020-09-28 06:38:18. Con gusto

SULEIMA - buenos días señora instructora gloria isabel peréz
la presente es para preguntarle que cosa puedo leer para recibir las evidencias por favor, mi número de tel es 3193033951. muchas gracias estare atenta GLORIA ISABEL PEREZ. Hola buenos días no entiendo tu pregunta que pena
2020-09-26 15:46:12

MARELYN - link no deja entrar
no me deja entrar GLORIA ISABEL PEREZ. Hola buenos días , no vi tu mensaje pero necesito saber y al fin si pudo ingresar y si no para poder explicarte lo que rebañamientos en la sesión sincrónica.
2020-09-26 15:45:03

WILMAR - información
Buenas noches profesora isabel mi solicitud es información sobre la evidencia de la guía 1 no he recibido rebañamiento o calificación del Ensayo y la presentación de la empresa. muchas gracias por tu colaboración. Wilmar Cardona GLORIA ISABEL PEREZ. Hola Wilmar la rebañamiento la realizamos en las sesiones sincrónicas, estar pendiente de los anuncios para que puedas ingresar , sin embargo si también se realiza una anotación en las evidencias calificadas ya tendrás tu calificación.
2020-09-26 15:31:45

ANDREA CAROLINA - Curso. No tengo acceso
Hola Profesora Gloria , cómo está? Un gusto, mi nombre es Andrea Porto. A mi no me había llegado información del inicio del curso y ahora que entro no tengo nada para hacer las actividades , ¿me podría ayudar, por favor? de la agradezco GLORIA ISABEL PEREZ. Hola Andrea buenos días claro que si por favor necesito tu número de ficha lo pronto pues si no falla solo 12 días para terminar la complementaria.
2020-09-26 15:11:34

MARELYN - link no deja entrar
MARELYN MONROY: que pena profesora pero no algo le faltaba link por que no me deja entrar GLORIA ISABEL PEREZ. Hola buenas noches aun no has podido ingresar:
2020-09-26 15:11:41

DIEGO ALEXANDER - Sesión Sincrónica
Profesora me me abra la sesión
2020-09-25 12:05:15

YESSENIA LUCIA - Información De Enviar Evidencias
Estimada Profesora Cordial saludo Solicito de su amable colaboración, explicandome como ingreso las evidencia de las tareas. Quedo muy atenta a sus comentarios, muchasimas gracias. Cordialmente, Yesenia Lucia Vilanova Puello Celular: 3206974184 GLORIA ISABEL PEREZ. Hola Yesenia buenas noches , mañana te compartiré un paso a paso
2020-09-25 02:18:07

YOLIMA ANDREA - Curso CRM
Buena Tarde. Hasta el día de hoy que ingreso a la plataforma veo que ya estoy inscrita al curso, me puedes indicar que debo hacer para que me llegue las notificaciones al correo de las actividades , y los encuentros que se tengan durante el curso. Agradezco su colaboración y me colocare al día con las actividades y demás GLORIA ISABEL PEREZ. Con gusto sí claro, mira debes estar pendiente de la plataforma ingresando y revisando el cronograma de actividades , anuncios y foros
2020-09-23 22:21:47

HEIDI PAOLA - Solicitud de tiempo
Buenas noches, llore algunos inconvenientes familiares lo cual me impidió entregar a tiempo todo lo relacionado con la actividad 1, me gustaría saber si aun puedo presentar la evaluación YOLIMA ISABEL PEREZ. Hola no te preocupes claro que si, lo importante es que te pongas al día en todo.
2020-09-23 00:52:17

Ver más

©2019 Terminium Todos los derechos reservados.

Escribe aquí para buscar

8:44 p.m. 15/10/2020

Terminium | CRM - LA ADMINIS: x https://sena.terminio.la/califica: x SENA x Correo gloria.isabel.perez.munoz: x Nueva pestaña x +

Aplicaciones SCDP 8

GLORIA ISABEL PEREZ

CRM - LA ADMINISTRACIÓN DE LA RELACIÓN CON LOS CLIENTES (2212893) P21720017 CO2212893 RT6 C9543

Impartido por: Administrador LMS GLORIA ISABEL PEREZ MUÑOZ

Herramientas

- Anuncios
- Participantes
- Información
- Contenido del curso
- Edición de contenidos
- Métricas de Encuestas
- Foros
- Evidencias
- SCORM
- Sesión en línea
- Evaluaciones
- Wikis
- Asistencia
- Chat
- Competencias
- Portafolio de Evidencias
- Gamificación

Asunto: Sesión Sincrónica Ficha 2212893

Buenas tardes apreciados aprendices el siguiente mensaje es para informarles que el día de mañana 16 de Octubre a las 3:10pm a 4:10pm realizaremos una sesión sincrónica en la cual recibiremos el puntaje de la evidencia de la actividad 1.

Busqueda avanzada

GLORIA ISABEL PEREZ MUÑOZ
fecha de inicio: 4 horas Antes - fecha de vigencia: 05 de Noviembre del 2020

Asunto: Sesión Sincrónica Ficha 2212893

Buenas tardes apreciados aprendices el siguiente mensaje es para informarles que el día de mañana 16 de Octubre a las 3:10pm a 4:10pm realizaremos una sesión sincrónica en la cual recibiremos el puntaje de la evidencia de la actividad 1.

8:17 p.m. 15/10/2020

Temtorium CRM - LA ADMINIST... https://sena.territorio.la/califica... SENA Con: gloria.isabel.perez.munoz... Nueva pestaña

← → ↻ sena.territorio.la/perfil.php?id=4337612

Aplicaciones SECOP II

GLORIA ISABEL PEREZ

SANDRA PATRICIA BARRIOS CARDONA Nuevo
2020-10-15 14:26:55

La aplicacion correcta de un crm trae consigo beneficios para su empresa y sus trabajadores como ahorro de tiempos organizacion y control de las bases de datos ayuda en hora de ejecutar campañas de marketing de manera efectiva

☐ Activar Texto Enriquecido

Comentar

MELANY SHARY JIMENEZ RIVALDO
2020-10-13 14:35:06
Id respuesta: 20641270

¿Que funcion cumple la tecnología en una estrategia CRM? La función que realiza la tecnología en la estrategia CRM. Es una herramienta de orientación estratégica apoyada en la tecnología, gracias a la cual podemos optimizar la colaboración entre el departamento comercial y el resto de los equipos, es ayudar a que se tenga información de los clientes donde a su vez se genere positivamente una gestión empresarial así facilitando el crecimiento y la evolución de la administración de la relación con los clientes donde es un medio para dinamizar las relación con los clientes.

GLORIA ISABEL PEREZ MUÑOZ
2020-10-14 10:08:43

Hola Melany en este foro no va este tema, este foro trata solamente de las aplicaciones del CRM en las organizaciones gracias por tu compromiso espero colaborar en lo que necesites

☐ Activar Texto Enriquecido

Comentar

MELANY SHARY JIMENEZ RIVALDO
2020-10-13 14:27:45
Id respuesta: 20640463

¿Cuales considera que son principales elementos a tener en cuenta para una buena administración de las relaciones con los clientes? Toda empresa que trabaje con un

018 p.m.
15/10/2020

Entrenamiento | CRM - LA ADMINISTRACIÓN | <https://senia.territorio.la/califica/> | SENIA | Correo gloria.isabel.perez.muñoz | Nueva pestaña

Aplicaciones | SSCP 8

GLORIA ISABEL PEREZ

ENTREGAR. Crear confianza y administrar las expectativas también es saber que tipo de trabajo se pueden aceptar. Si no tiene la solución al problema del cliente y aun así acepta el trabajo, haz dado el primer paso para el fracaso. Conquistar un cliente nuevo es una victoria a corto plazo, pero no entregar un compromiso puede perjudicar tu negocio a largo plazo. Un cliente insatisfecho probablemente no volverá a hacer negocios con tu empresa y puede generar comentarios negativos. Por otro lado, rechazar el trabajo y admitir que no tienes como satisfacer las necesidades del cliente puede abrir una puerta a negociaciones futuras. 3. NO PROMETAS MÁS DE LO QUE PUEDES ENTREGAR PARA CONQUISTAR UN CLIENTE. Al presentar tu empresa al cliente, no muestres los mejores resultados obtenidos sino demuestra tu capacidad al prometo de entrega, para establecer una relación a largo plazo es mejor sorprender y entregar un producto o servicio superior al que se estaba esperando para satisfacer a la entrega final. 4. ACORDAR OBJETIVOS Para que tu cliente no tenga una expectativa frustrada o no comience como acompañar los resultados, es esencial que ambos acuerden previamente las estrategias, objetivos y plazos. Esto eliminara posibles confusiones y facilitara la comunicación. 5. TIENES QUE SER CLARO SOBRE PRESUPUESTOS Y PLAZOS. La transparencia sobre los plazos y presupuestos es esencial para administrar la expectativa del cliente y evitar que quede insatisfecho con el progreso de las transacción. Al centrar un acuerdo tienes que ser claro sobre cuanto tiempo tardaras para que el cliente obtenga el resultado que espera, de la misma forma, mostrar los costos involucrados en la realización y producción de servicios y productos, ayuda a reducir la insatisfacción del cliente si ocurre algún imprevisto que te lleve a elevar los precios, evita perjudicar al cliente. 6. MANTÉN UN CONTACTO CONTINUO Las transacciones comerciales debe tener una alta dosis de comunicación entre las parte, mantén siempre informado a tu clientes sobre el progreso de tu servicio y ofrece actualizaciones constantes, incluso para informar sobre eventuales retrasos, informar al cliente sobre los avances del servicio es esencial para entender el tiempo de entrega de los resultados.

1 Ya no me gusta 1 Comentario(s)

GLORIA ISABEL PEREZ MUÑOZ
2020-10-14 10:05:21

Hola Melany te comento que solo era un aporte al foro no varios además debes hacerte dos opiniones a tus compañeros debajo de los foros de ellos gracias por tu compromiso y si de pronto no entiendes algo me puedes poner tu inquietud en foros de dudas e inquietudes.

☐ Activar Texto Enrichado

Comentar

MELANY SHARY JIMENEZ RIVALDO
2020-10-12 15:48:58
Id respuesta 28736683

Escribe aquí para buscar

8:18 p.m. 15/10/2020

Entrenamiento | CRM - LA ADMINISTRACIÓN | <https://senia.territorio.la/califica/> | SENIA | Correo gloria.isabel.perez.muñoz | Nueva pestaña

Aplicaciones | SSCP 8

GLORIA ISABEL PEREZ

Hola Melany te comento que solo era un aporte al foro no varios además debes hacerte dos opiniones a tus compañeros debajo de los foros de ellos gracias por tu compromiso y si de pronto no entiendes algo me puedes poner tu inquietud en foros de dudas e inquietudes.

☐ Activar Texto Enrichado

Comentar

MELANY SHARY JIMENEZ RIVALDO
2020-10-12 15:48:58
Id respuesta 28736683

¿APLICACION DEL CRM EN LAS ORGANIZACIONES? Una de las principales inquietudes de toda organización con el tema del servicio al cliente y la empresa se debe a constituir un aspecto fundamental para el éxito organizacional, independiente de la actividad desempeñada, el servicio al cliente se convierte en el elemento fundamental para el logro de una fidelización con sus clientes y para la atracción de los nuevos. Finalmente, puede decirse que LA CRM se convierte en una experiencia fundamental para el contacto con los clientes, es preciso entender el mapa de vida de los clientes y sus necesidades para generar impactos ya sea con los productos o servicio. Cuando LA ORGANIZACIÓN le da un verdadero valor al cliente, no permite que este invierta demasiado tiempo para que le den soluciones a sus problemas. Es preciso entonces que el cliente obtenga satisfacción con cada contacto que tenga con la empresa, de forma que sea posible un espacio de experiencias exitosas que permitan la construcción de las relaciones verdaderas entre cliente y organización.

0 No gusta 1 Comentario(s)

GLORIA ISABEL PEREZ MUÑOZ
2020-10-14 10:01:53

Muy buen aporte Melany gracias por tu compromiso.

☐ Activar Texto Enrichado

Comentar

LUZ ANALY CORREA MARTINEZ
2020-10-12 13:41:54
Id respuesta 28727273

Escribe aquí para buscar

8:18 p.m. 15/10/2020

Temtorium | CRM - LA ADMINIS... x https://sena.territorio.la/califica... x SENA x Correo gloria.isabel.perez.mu... x Nueva pesta... x +

Aplicaciones SSCP 8

Muy buen aporte Melany gracias por tu compromiso.

☐ Activar Texto Enriquecido

LUZ ANALY CORREA MARTINEZ
2020-10-12 13:41:54
Id respuesta 28727273

En cualquier caso, CRM es algo más que una solución tecnológica, es una estrategia de negocios. La tecnología es un complemento crítico cuyo objetivo es maximizar el valor ofrecido a los clientes como la mejor fórmula para construir y mantener clientes fieles al rededor de una marca, para esto debemos entender como se sienten los clientes y en ese sentido se le da una atención especial a cada uno, escuchar y procesar de forma efectiva las opiniones, sugerencias y solicitudes de nuestros clientes hacer que el cliente quede satisfecho así el negocio genera una fama positiva y genera fidelización de los clientes

1 Me gusta 2 Comentario(s)

GLORIA ISABEL PEREZ MUÑOZ
2020-10-14 09:56:50
muy bien Luz por tu buen aporte al foro

LAURA DIAZ HERRERA
2020-10-14 14:40:48

La clave para crear valor a la empresa y a la marca mediante el uso del CRM es recordar que las estrategias de negocios y las tecnológicas no actúan como sistemas aislados sino que están enlazadas y direccionadas a que la experiencia del cliente sobrepase sus expectativas.

☐ Activar Texto Enriquecido

YURISA DUQUE GIRALDO
2020-10-12 13:19:51
Id respuesta 28718985

Escribo aquí para buscar

8:19 p.m. 15/10/2020

Temtorium | CRM - LA ADMINIS... x https://sena.territorio.la/califica... x SENA x Correo gloria.isabel.perez.mu... x Nueva pesta... x +

Aplicaciones SSCP 8

YURISA DUQUE GIRALDO
2020-10-12 13:19:51
Id respuesta 28718985

El CRM en las organizaciones es de mucha importancia ya que le permite a la empresa desarrollar una ventaja competitiva, los principales elementos que se deben tener en cuenta para una aplicación del CRM en las organizaciones es primero que todo tener un proceso de negociación, tecnología y personas, de igual manera es de suma importancia reconocer el tipo de clientes con el que se está tratando, sus necesidades, sus preferencias y sus hábitos de compra. La tecnología en este tipo de procesos es vital ya que permite centralizar los datos e información de todos los clientes y que este a la mano de todos los integrantes de empresa, también permite crear una relación dinámica con el cliente, una medición de sus estados de satisfacción, compra, constate

0 Me gusta 1 Comentario(s)

GLORIA ISABEL PEREZ MUÑOZ
2020-10-14 09:55:51
Yuria muy cierto dentro de tu opinión veo la importancia de generar estrategias que nos permita poder desarrollar muy bien el CRM.

☐ Activar Texto Enriquecido

KENNY LORENA AREVALO AREVALO
2020-10-12 12:28:23
Id respuesta 28715668

La aplicación del CRM contribuye

- Optimizar los procesos de ventas ya existentes
- Hacer de los prospectos clientes potenciales
- Hacer un servicio de soporte estable y eficiente
- Unificar los departamentos de la empresa para que trabajen juntos

una de las cosas que debemos tener en cuenta es que la razón fundamental del CRM **NO** son las ventas. Son los **CLIENTES**, cada cliente es el eje central de la empresa de igual manera ayuda a:

Escribo aquí para buscar

8:19 p.m. 15/10/2020

